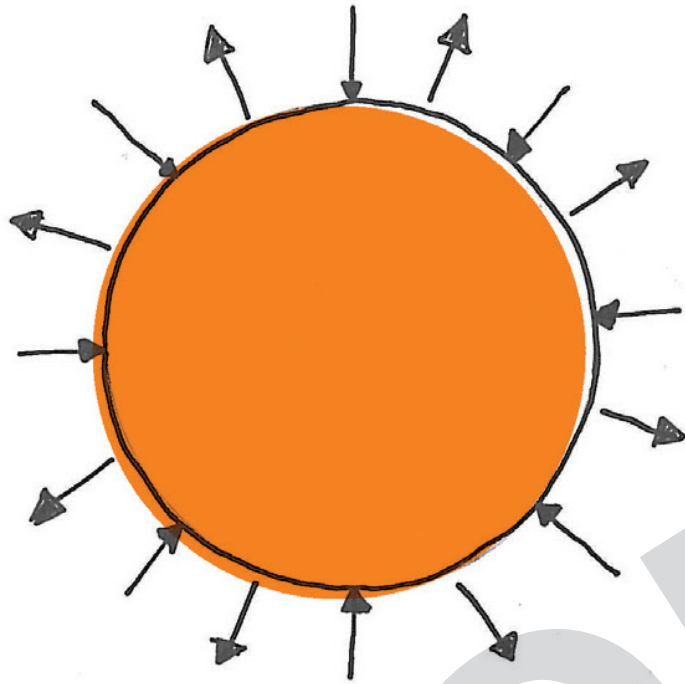


EXTRAVERSION

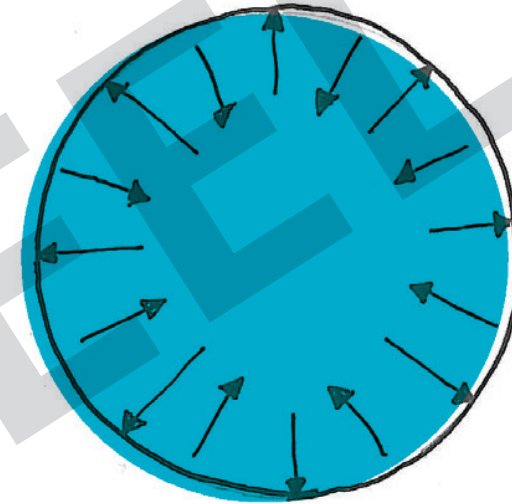


INTROVERSION

Waar haal je je energie vandaan?



- > Neigt eerst te doen alvorens erover na te denken
- > Onderneemt graag meteen actie
- > Praat zaken door
- > Praat op een expressieve manier
- > Krijgt energie van interactie
- > Heeft brede interesses



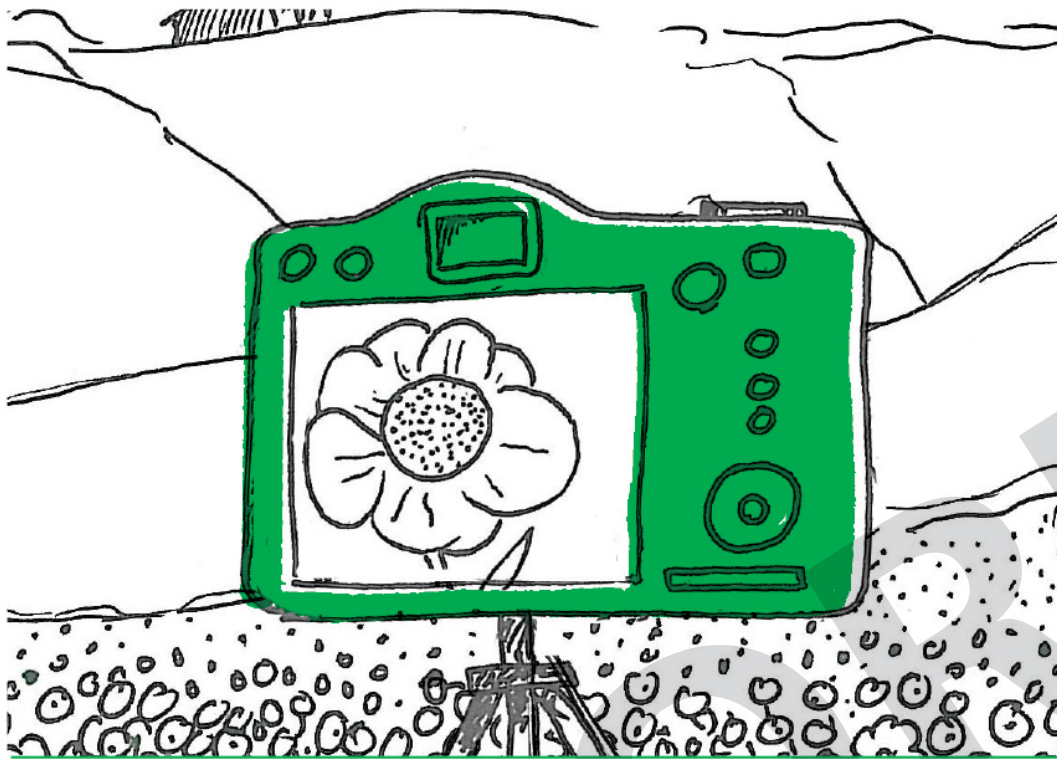
- > Overdenkt bij voorkeur eerst de situatie
- > Wil graag eerst tijd voor reflectie
- > Overdenkt zaken
- > Praat op een gereserveerde manier
- > Krijgt energie van concentratie
- > Heeft diepe interesses

Denk erom, E-I gaat niet over sociabiliteit of sociale zelfverzekerdheid

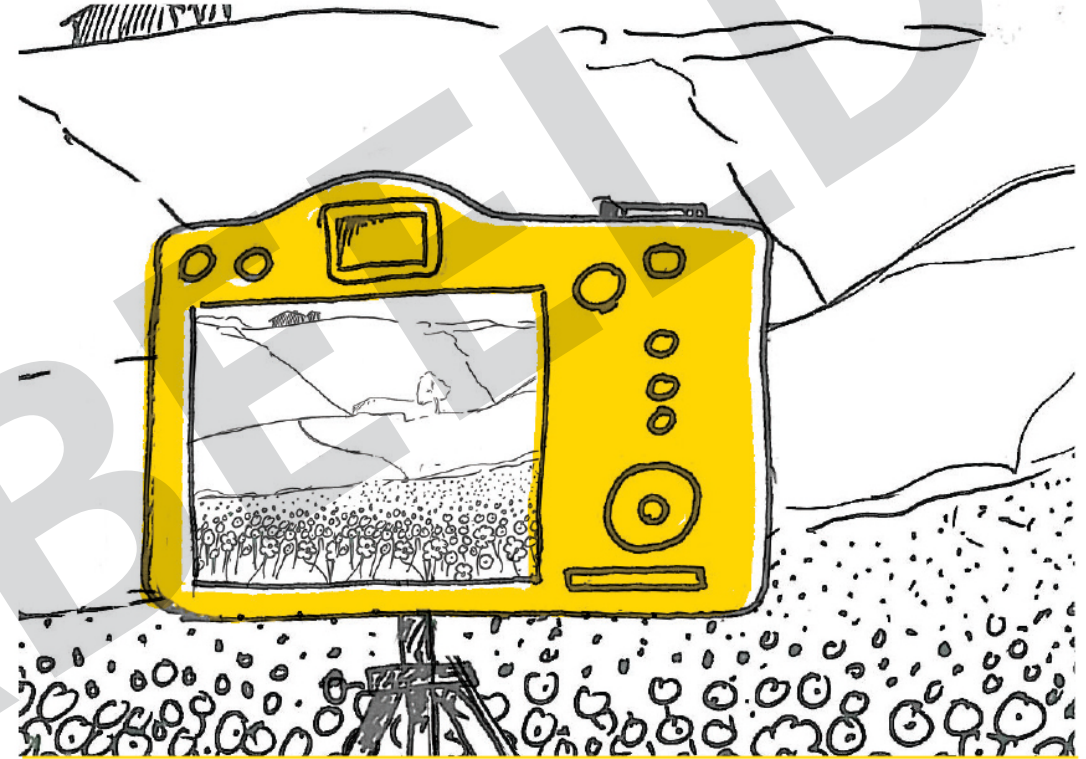
SENSING

INTUITION

Aan welk soort informatie besteed je aandacht?



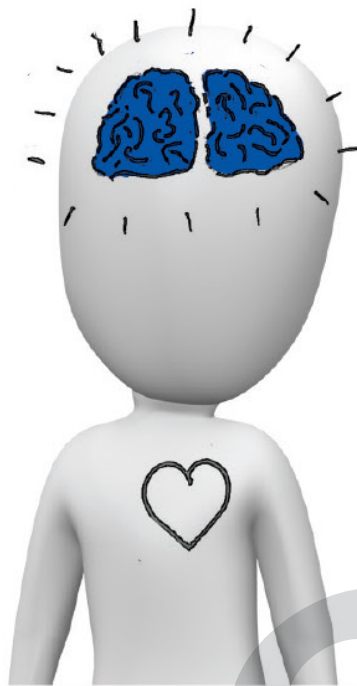
- > Wil de feiten weten
- > Kijkt naar details
- > Benadert zaken realistisch
- > Focust op het hier en nu
- > Zorgt ervoor dat het in de praktijk werkt
- > Opmerkzaam



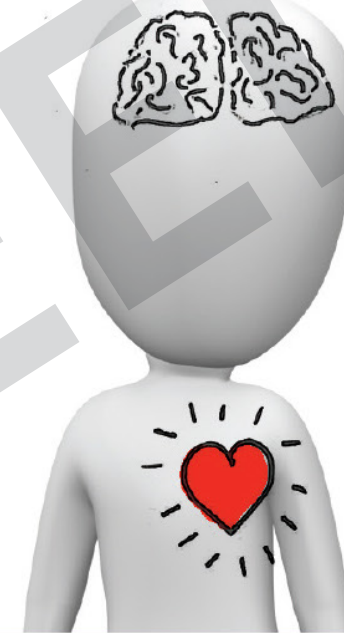
- > Zoekt nieuwe ideeën
- > Kijkt naar het grote geheel
- > Benadert zaken verbeeldingsvol
- > Houdt rekening met de toekomst
- > Zorgt ervoor dat de theorie klopt
- > Gebruikt concepten

Denk erom: Sensing is niet 'gevoelig' en iNtuition is geen 'onderbuikgevoel'

Volgens welk proces neem je beslissingen?



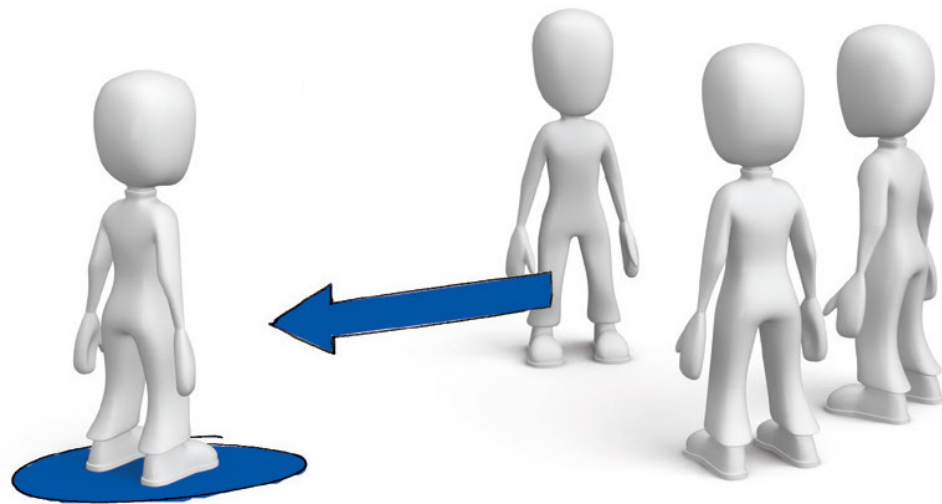
- > Maakt gebruik van logisch redeneren
- > Analyseert oorzaak en gevolg
- > Zoekt de objectieve waarheid
- > Weegt onpersoonlijke criteria mee
- > Focust op taken
- > Geeft kritiek



- > Gebruikt persoonlijke waarden
- > Begrijpt andermans standpunten
- > Zoekt naar harmonie
- > Weegt persoonlijke omstandigheden mee
- > Focust op relaties
- > Geeft complimenten

Denk erom: Mensen met een Thinking-voorkeur kunnen voelen en mensen met een Feeling-voorkeur kunnen denken

Logisch



Mensen die op 'logisch' scoren, gaan uit van een objectief standpunt als ze een beslissing nemen. Ze verzamelen gegevens, analyseren die, en overwegen oorzaken en gevolgen en voors en tegens. Ze kunnen dingen gemakkelijk los van elkaar zien en nemen iemands emoties mee als objectief feit in hun analyse.

Empathisch



Mensen die in de midzone scoren, overwegen zowel logische consequenties als waarden en doen er soms, als deze twee elementen met elkaar in strijd zijn, langer over om tot een beslissing te komen.

Mensen die op 'empathisch' scoren, gaan bij het nemen van beslissingen uit van hun waarden en die van anderen. Relaties zijn voor hen van het grootste belang. Ze scheiden zaken meestal niet van de mensen die erbij betrokken zijn. Logica is wat hen betreft een manier om betekenis te geven, maar niet per se de beste.