

Dieses Profil soll Ihnen dabei helfen, Ihre Ergebnisse aus dem *Myers-Briggs Type Indicator*® (MBTI®) zu verstehen. Auf der Basis Ihrer individuellen Antworten liefert das MBTI-Instrument Ergebnisse, um festzustellen, welcher der sechzehn verschiedenen Persönlichkeitstypen Sie am besten beschreibt. Ihr Persönlichkeitstyp beschreibt Ihre Präferenzen in vier gesonderten Kategorien, wobei jede Kategorie aus zwei gegensätzlichen Polen besteht. Die vier Kategorien stellen Schlüsselbereiche dar, die in ihrer Kombination die Basis der Persönlichkeit einer Person wie folgt bilden:

- **Worauf Sie Ihre Aufmerksamkeit richten – Extraversion (E) oder Introversion (I)**
- **Wie Sie Informationen aufnehmen – Empfinden (S) oder Intuition (N)**
- **Wie Sie Entscheidungen treffen – Denken (T) oder Fühlen (F)**
- **Wie Sie mit der Außenwelt umgehen – Urteilen (J) oder Wahrnehmen (P)**

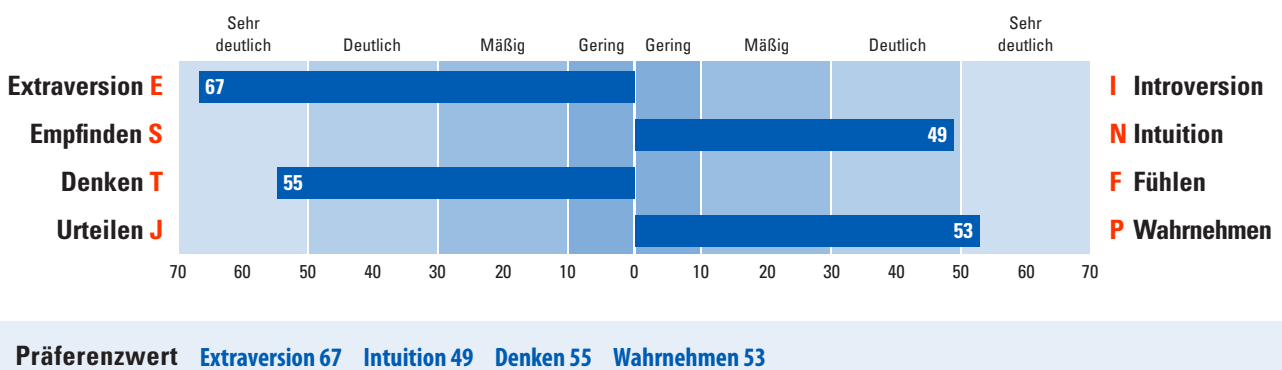
Ihr MBTI-Typ wird durch die vier Buchstaben gekennzeichnet, die Ihre Präferenzen darstellen. Basierend auf den Antworten aus Ihrem Fragebogen, ist Ihr festgestellter MBTI-Typ ENTP, auch als Extravertierte Intuition unter Einbeziehung des Denkens beschrieben. Ihre Ergebnisse sind nachfolgend hervorgehoben.

Festgestellter Typ: ENTP

Worauf Sie Ihre Aufmerksamkeit richten	E Extraversion Menschen, die Extraversion bevorzugen, neigen dazu, ihre Aufmerksamkeit auf die Außenwelt der Menschen und Dinge zu richten.	I Introversion Menschen, die Introversion bevorzugen, neigen dazu, ihre Aufmerksamkeit auf die Innenwelt der Gedanken und Eindrücke zu konzentrieren.
Wie Sie Informationen aufnehmen	S Empfinden Menschen, die Empfinden bevorzugen, neigen dazu, Information über die fünf Sinne aufzunehmen und sich auf das Hier und Jetzt zu konzentrieren.	N Intuition Menschen, die Intuition bevorzugen, neigen dazu, Informationen von Mustern und dem großen Gesamtbild aufzunehmen, und konzentrieren sich auf zukünftige Möglichkeiten.
Wie Sie Entscheidungen treffen	T Denken Menschen, die Denken bevorzugen, treffen eher Entscheidungen, die primär auf Logik und objektiver Analyse von Ursache und Wirkung basieren.	F Fühlen Menschen, die Fühlen bevorzugen, treffen eher Entscheidungen, die primär auf Werten und der subjektiven Bewertung von persönlichen Belangen basieren.
Wie Sie mit der Außenwelt umgehen	J Urteilen Menschen, die Urteilen bevorzugen, neigen zu einer geplanten und organisierten Herangehensweise an das Leben und bevorzugen es, Dinge geregelt zu haben.	P Wahrnehmen Menschen, die Wahrnehmen bevorzugen, neigen zu einer flexiblen und spontanen Herangehensweise an das Leben und bevorzugen es, sich Möglichkeiten offenzuhalten.

Ihre Antworten aus dem MBTI-Fragebogen zeigen nicht nur Ihre Präferenzen an; sie zeigen auch die relative *Eindeutigkeit* Ihrer Präferenzen, d.h. wie deutlich Sie Ihre Präferenz für einen bestimmten Pol gezeigt haben bzw. wie deutlich Sie sich von dem gegensätzlichen Pol distanziert haben. Dies ist bekannt als der *Präferenzwert* (PCI). Das folgende Balkendiagramm stellt Ihre PCI-Ergebnisse dar. Anzumerken ist, dass ein längerer Balken impliziert, dass Sie sich über Ihre Präferenzen ziemlich im Klaren sind, während ein kürzerer Balken impliziert, dass Sie sich Ihrer Präferenz weniger sicher sind.

Eindeutigkeit der festgestellten Präferenzen: ENTP



Ihr MBTI-Experte kann Ihnen weitere Hinweise über das Ergebnis Ihres Persönlichkeitsprofils verschaffen und auch die Typenbeschreibung näher ausführen, die für Sie in der nachfolgenden Grafik dargestellt ist. Scheint die Beschreibung Ihres festgestellten Typs auf Sie zuzutreffen? Viele Menschen sind der Auffassung, dass ihre MBTI-Ergebnisse sie recht gut beschreiben. Anderen kann es helfen, einen Buchstaben oder zwei zu ändern, um einen MBTI-Typ zu entdecken, der ihre Persönlichkeit genauer beschreibt. Wenn Sie meinen, dass die Merkmale nicht richtig zutreffen, kann Ihnen die Person, von der Sie das MBTI-Instrument erhalten haben, helfen, einen besser passenden Typ zu finden.

Typ-Beschreibung: ENTP

ISTJ	ISFJ	INFJ	INTJ
ISTP	ISFP	INFP	INTP
ESTP	ESFP	ENFP	ENTP
ESTJ	ESFJ	ENFJ	ENTJ

- Sind kreativ, ideenreich, clever, unternehmungslustig und erfindungsreich
- Sind theorieorientiert, konzeptionell und neugierig
- Sind gut darin, Gelegenheiten und Möglichkeiten in der Außenwelt zu sehen; erkennen Muster und Verknüpfungen, die anderen nicht ersichtlich sind
- Sind geschickt darin, Möglichkeiten zu entwickeln und diese dann strategisch zu analysieren
- Werden von Schwierigkeiten angespornt; entwickeln schnell kreative Antworten und vertrauen ihrer Improvisationsfähigkeit
- Schätzen wahrscheinlich Kompetenz, Intelligenz, Präzision und Effizienz
- Wirken auf andere für gewöhnlich unabhängig, begeisternd, bestimmt und freimütig

Jeder Typ oder jede Kombination von Präferenzen wird in der Regel durch die eigenen Interessen, Werte und einzigartigen Talente charakterisiert. Was für Präferenzen Sie auch haben, Sie können einige Verhaltensweisen an den Tag legen, die für entgegengesetzte Präferenzen charakteristisch sind. Eine ausführlichere Besprechung der sechzehn Typen finden Sie in der Broschüre *Einführung in Typen®* von Isabel Briggs Myers. Diese und viele andere Publikationen, die Ihnen dabei helfen, Ihren Persönlichkeitstyp zu verstehen, sind erhältlich.